



قیمت بنزین را افزایش نمی دهیم

اکنون مقدار تولید بنزین ۱۱۰ میلیون لیتر و اوج مصرف آن در روزهای گذشته به ۱۴۰ میلیون لیتر رسیده است. محمدرضا عارف، معاون اول رئیس جمهور در مراسم معارفه وزیر نفت گفت: کدام عقل سلیم می تواند بپذیرد بنزین را با دلار وارد کنیم و با قیمت ۱۵۰۰ تومان بفروشیم؟ البته فعلاً کاری نمی خواهیم بکنیم. او با طرح این پرسش که ما در ارائه کالاهایی با راندمان پایین و مصرف سوخت بالا به مردم چه نقشی داریم؟ افزود: ناترازی گاز طبیعی و فرآورده های نفتی مسئله کشور بوده است. او با اشاره به نیروی انسانی متخصص و برجسته و ذخایر بزرگ نفت و گاز به عنوان دو مزیت مطلق وزارت نفت گفت: بهره گیری از سرمایه انسانی و چهره های برجسته علمی و خدمت در این وزارتخانه، در رأس مزیت های وزارت نفت است، همچنین ذخایر نفت و گاز کشور با ارزش ۲۰ هزار میلیارد دلار از دیگر مزیت های این وزارتخانه در توسعه و پیشرفت کشور به شمار می رود. معاون اول رئیس جمهوری با اشاره به رتبه سوم ایران در دارا بودن ذخایر نفت خام با ذخیره ۲۰۸ میلیارد بشکه نفت و رتبه دوم ذخایر گازی با ذخیره ۳۲ تریلیون مترمکعب، ادامه داد: ایران در مجموع ذخایر نفت و گاز رتبه نخست جهان با ارزش ۳۴۰ میلیارد دلار دارد و دو مزیت نیروی انسانی و ذخایر نفت و گاز پشتوانه بسیار خوبی برای اجرایی کردن و تحقق برنامه هفتم توسعه است. عارف با اشاره به نقش مهم وزارت نفت در رسیدن به اهداف سند چشم انداز ۲۰ ساله تأکید کرد: باید در دوره جدید کاری وزارت نفت تلاش شود سهم نفت و گاز در توسعه کشور به طور عام و به ویژه در شاخص های اقتصادی تقویت شود. وی با تأکید بر ضرورت اجرای سیاست های کلی اقتصاد مقاومتی با راهبرد اصلی مقاوم سازی کشور نسبت به حوادث و تکان های خارجی و تحریم های ظالمانه غرب و آمریکا تصریح کرد: راهبردهای مطلوبی در سیاست های اقتصاد مقاومتی در بخش نفت و گاز دیده شده است که در این زمینه، مقابله با ضربیه پذیری درآمدهای حاصل از نفت و گاز اولویت دارد. معاون اول رئیس جمهوری افزود: در سال های گذشته تأییداری هایی در درآمدهای نفتی و گازی کشور وجود داشته، اما اکنون کشور در شرایطی است که می تواند مشتریان راهبردی انتخاب کند. عارف اظهار کرد: شاید در مقطعی از کاتال های فرعی برای فروش نفت استفاده می کردیم که باید در این باره شفاف سازی کنیم. از سوی دیگر باید چگونگی فروش محصولات نفتی با مشتریان پایدار که می توان روی آنها حساب کرد در وزارت نفت بررسی و عملیاتی شود. او با اشاره به تجارب خوب سال های گذشته در ایجاد تنوع در روش های فروش نفت تأکید کرد: باید از شیوه های عمل شده در گذشته جمع بندی داشته باشیم و در این مسیر، مشارکت بخش خصوصی در فروش نفت اهمیت اساسی دارد. معاون اول رئیس جمهوری با تأکید بر اینکه باید در تنوع روش های فروش نفت، نگاه و رویکرد به سمت بخش خصوصی برود، تصریح کرد: تا جایی که سیاست های اصل ۴۴ اجازه می دهد، بخش خصوصی می تواند مشارکت داشته باشد، اما در سال های گذشته انحصار طلبی و نگاه دولتی در بین مدیران با توجیه اصل ۴۴ حاکم بود. این در حالی است که از زمان تأیید این سیاست ها توسط مقام معظم رهبری و تصویب قانونی، مسیر برای مشارکت بخش خصوصی باز شده است و حضور بخش های حاکمیتی منعی برای مشارکت بخش خصوصی نیست. عارف با اشاره به اهمیت افزایش صادرات نفت و گاز، همچنین فرآورده های نفتی و میعانات گازی ادامه داد: سوآپ گاز در گذشته راهبرد کشور شده است که می تواند به تبدیل جمهوری اسلامی ایران به عنوان قطب انرژی منطقه کمک کند. در کنار آن صادرات پتروشیمی و فرآورده های نفتی مزیت دیگری است که در توسعه، رفح نیازها و اشتغال زایی نقش مهمی دارد. او افزود: ماده ۴ برنامه چهارم توسعه بسیار راهبردی بود، اما در مجلس هفتم شورای اسلامی به دلیل رویکرد تمرکز و نگاه دولتی حذف شد و اکنون از وزیر نفت می خواهم دستورالعمل های ماده ۴ برای کشور را بررسی و اعلام کند. معاون اول رئیس جمهوری در ادامه افزایش ذخایر راهبردی نفت و گاز برای انرژی در بازارهای جهانی، توسعه ظرفیت های نفت و گاز به ویژه در میدان های مشترک، افزایش ارزش افزوده از طریق تکمیل زنجیره ارزش صنایع نفت و گاز، افزایش صادرات محصولات پتروشیمی و فرآورده های نفتی را از دیگر راهبردهای این وزارتخانه دانست و گفت: تاکنون برخورد شعاری با شاخص مصرف انرژی شده است که پاسخگوی نیازهای بخش صنعتی و خدماتی کشور نیست. این گونه برخورد پاک کردن صورت مسئله است و باید دید تاکنون چه خسارت ها و عدم النفعی متوجه صنعت و رشد اقتصادی شده است.

سیاه چاله صنعت سفید

قیمت لوازم خانگی در بازه زمانی مرداد و تیر بیش از نرخ ارز، افزایش پیدا کرد

خانگی آشپزخانه را خریداری کرد، امروز دیگر با ۱۰ میلیون تومان شاید تنها یک یا دو کالا را بتوان خرید.

خرید در بازارهای سیاه

حامد، مردی ۳۲ یا ۳۳ ساله به نظر می رسد که در بخش لوازم برقی آشپزخانه در حال جست و جوست. او هم معتقد است که به دلیل نوسان های برق در دو ماه اخیر، ساندویچ ساز و فر برقی اش خراب شده اند. حالا آمده که هر دوی این محصولات را با هم ببرد و اگر توانست یک ایرفرایر هم تهیه کند و هزینه همه کالاها را به شکل قسطی، پرداخت کند. حامد می گوید: من بعد از اینکه تأیید کاری ام تمام شد، به این فروشگاه آمدم تا چند تکه وسیله را قسطی بخرم. قبل از اینکه به فروشگاه بیایم، تصور می توان هر سه تکه کالا را با هم برد اما حالا متوجه شده ام تنها قیمت یک ایرفرایر، حدوداً بین ۳۰ تا ۴۰ میلیون تومان است و تازه نمونه ایرانی آن اصلاً موجود نیست و باید حتماً مدل خارجی را خریداری کرد. من آمده بودم اینجا تا چند قطعه وسیله را با هم بخرم اما وقتی ایرفرایر در فروشگاه ندیدم، در اینترنت جست و جو کردم. متوجه شدم که این محصول مشابه ایرانی ندارد و مدل خارجی آن که در فروشگاه های زنجیره ای عرضه نمی شود، بسیار گران است. به همین دلیل فعلاً قید خرید این دستگاه را زدم تا بعد، آن را بخرم.

حامد که معتقد است نبود این کالا، تنها باعث می شود مصرف کننده نهبی یعنی همان مردم، باریسک خرید جنس قلابی و غیراصل مواجه شوند، می گوید: وقتی فروشگاه های معتبر این کالا را عرضه نمی کنند، من به عنوان مصرف کننده، مجبورم که در بازارهای زیرزمینی و قاچاق به دنبال آن باشم. در این بازارها هم همه حق خریدار را پایمال می کنند. دیگر مرجعی هم نیست که در صورت ایجاد مشکل، به آن مراجعه کنیم. خرید لوازم خانگی قاچاقی خارجی، مثل خرید یک هندوانه در بسته است. یا می بری یا مطلقاً می بازی، به خصوص که این قیمت ها اصلاً جای اشتباه باقی نمی گذارند و اگر کالایی از دست برود، دیگر به سختی می توان آن را جایگزین کرد. او که در ردیف کالاهای آشپزخانه به دنبال خرید ساندویچ ساز هم هست، ادامه می دهد: من یادم هست که اوایل سال های ازدواج ام، یک دستگاه ساندویچ ساز برای خانه تهیه کردم. آن زمان این ساندویچ ساز که تازه ایرانی نبود، را به قیمت ۳۰۰ هزار تومان خریده بودم اما حالا هر چند که نگاه می کنم، حداقل باید حدود ۲ تا ۳ میلیون تومان پول فقط برای خرید همین یک قطعه کنار بگذارم. شاید در نگاه اول ۲ یا ۳ میلیون تومان پول، مبلغ زیادی نباشد اما برای من که حقوق چندانی نمی گیرم، همین مبلغ هم بسیار بالاست.

او در پاسخ به این سوال که چرا خسارت ناشی از نوسان برق را در سامانه های وزارت نیرو ثبت نمی کنند، می گوید: به یاد می آورم که در سال ۱۴۰۰ که برق قطع می شد، تلویزیون خانه مان سوخت. همان موقع اعلام کردند که اگر خسارتی از ناحیه قطع برق به وسایل خانه



مریم رحیمی
خبرنگار اقتصادی

لوازم خانگی، گران شده است. بنا بر گزارش های مردمی و مشاهده های میدانی خبرنگار روزنامه هم میهن، لوازم خانگی با رشد قیمت قابل توجهی نسبت به سال گذشته به فروش می رسد. این خبری است که چندین فعال صنایع لوازم خانگی هم در گفت و گو با هم میهن، آن را تأیید کرده اند. به گفته ابوالقاسم شانه ساز، لوازم خانگی کوچک، در بازه زمانی یک ماهه اخیر، افزایش قیمت داشته اند. البته این افزایش قیمت، قرار بود در ابتدای سال جاری اعمال شود اما به دلیل شرایط کشور، تا یک ماه گذشته، به تأخیر افتاد. لوازم خانگی، از جمله کالاهایی است که وارداتشان به کشور ممنوع اعلام شده است. دلیل اصلی ممنوعیت نیز حمایت از تولید داخلی بوده اما لوازم خانگی ایرانی، به تدریج و با افزایش نرخ تورم و دلار، گران شدند و مصرف کننده داخلی نیز چاره ای به جز خرید این محصولات ندارد. صنعت لوازم خانگی در دنیا، یکی از پیشران ترین عوامل توسعه هر کشور است زیرا سود بسیاری دارد و منجر به اشتغال افراد زیادی می شود. صنعت لوازم خانگی در ایران هم فعال است اما به دلیل مشکلات داخلی و تحریم ها تا این لحظه نتوانسته است توفیقی در این امر داشته باشد. به هر حال، هزینه پیشرفته شدن صنعت لوازم خانگی در ایران از جیب تولید کننده و مصرف کننده می رود. مصرف کننده ایرانی به کالایی جز تولید داخلی دسترسی ندارد و تولید کننده داخلی نیز با معضلاتی مانند قیمت گذاری دستوری، نبود مواد اولیه و گران بودن نهادهای تولید در داخل روبه رو است. از سوی دیگر، عرضه نهادهای تولید صنعت سفید در بورس کالا، منجر به ایجاد یک ملغمه شده است. چراکه بخشی از مواد اولیه مورد نیاز این صنعت در بورس کالا عرضه می شود؛ اما به دلیل وجود رانت در بورس کالا، قیمت مواد اولیه در داخل کشور بسیار بالاتر از قیمت های جهانی است. به عنوان مثال، فولاد وارداتی از چین حتی با احتساب هزینه های حمل و نقل، حدود ۴۰ درصد ارزان تر از فولاد داخلی است. به گفته فعالان این حوزه و کارشناسان، نظام توزیع مواد اولیه در بورس کالا مشکل دارد. یک سر دیگر این ملغمه نیز باعث می شود که به دلیل نبود نظارت های کافی، افرادی که مجوز تولید لوازم خانگی دریافت کرده اند، بدون تولید حتی یک کالا، با پیش اظهاری در سامانه بهین یاب، تعداد مشخصی تولید کالا ثبت کرده و بعد متناسب با آن مواد اولیه دریافت کنند؛ سپس این مواد اولیه را، به شکل گران تر در بازار آزاد می فروشند. این در حالی است که تولید کننده های معروف به تولید کننده های زیربلیه ای، کالاهای دست چندم و بی کیفیت تولید می کنند و بعد با اتیکت برندهای مطرح خارجی به فروش می رسانند.

از آن جایی که در ابتدای سال قیمت لوازم خانگی افزایش نیافت، لوازم خانگی کوچک تا ۲۰ درصد کالاهای خود را گران تر کردند

محمد، مردی ۴۵ ساله است که نوسان های برق مردادماه، باعث شده که جای ساز قدیمی خانه شان اول وسط کار کردن خاموش شود و بعد از چند بار استفاده هم به کلی سوخته است. او این جای ساز را دو سال پیش با قیمت ۷۰۰ هزار تومان خریده بود. با در نظر گرفتن تورم، احتمال می داد که جای ساز جدید حدود یک میلیون و پانصد هزار تومان برایش آب بخورد؛ یعنی چیزی حدود دو برابر قیمتی که خریده بود. او و همسرش که معتاد به جای هستند، یک روز تعطیل به یک فروشگاه مراجعه کردند اما متوجه شدند قیمت یک جای ساز ساده از همان برندی که قبلاً خریده بودند، به ۳ میلیون تومان رسیده است. آن ها که همین دو سال پیش جای ساز را به قیمت ۷۰۰ هزار تومان خریده بودند و به همراه آن، یک قهوه ساز خوب را هم با ۳ میلیون تومان خریده بودند، متوجه شدند که قیمت قهوه ساز نیز تقریباً دو برابر شده و به ۸ میلیون تومان رسیده است. حالا باید جای ساز را تعمیر کنند و از قهوه سازشان به خوبی استفاده کنند؛ زیرا هر چه که باشد خرید یک قهوه ساز و جای ساز دم دستی با کیفیت معمولی، حدود ۱۱ میلیون تومان آب می خورد.

افزایش غیردلاری

صنم، تازه عروسی است که برای تهیه جهیزیه خود به یکی از فروشگاه های زنجیره ای لوازم خانگی مراجعه کرده است. او در ساعات پایانی شب به این فروشگاه سر زده که درگیر شلوغی های معمول نباشد و بتواند همه وسایل را با دقت تماشا کند و بتواند آنچه که واقعا به درش می خورد را انتخاب کند. صنم که معتقد است قیمت لوازم خانگی بسیار بالاست توضیح می دهد: من از دو ماه پیش، تقریباً هر روز قیمت لوازم خانگی را چک می کنم و به نظرم در عرض همین مدت کوتاه، قیمت لوازم خانگی افزایش یافته است. این مسئله به خصوص درباره اسباب الکترونیکی کوچک بسیار محسوس تر است. به گفته صنم، کالاهایی مانند جای ساز، گوشکوب برقی، همزن و ماشین ظرفشویی، افزایش قیمت داشته اند. او که نسبت به این قضیه به شدت معترض است، اظهار می کند: من می دانستم قرار است که پول زیادی را بابت خرید لوازم خانگی بدهم اما انتظار نداشتم که همین پول بیشتر هم شود. دلیل اینکه در خریدن عجله نکردم این است که فعلاً جایی برای نگهداری از وسایلم ندارم و باید منتظر بمانم قولنامه خانه بسته شود، بعد همه وسایل را بخرم. حالا قرار شده که دوروز دیگر، قولنامه خانه را ببندیم اما به نظرم اگر لوازم را می خریدم و انبار، کرایه می کردم بهتر بود. با وجود اینکه می گویند قیمت لوازم خانگی با دلار، افزایش می یابد اما در این دو ماه که دلار هم تغییر قیمت چندانی نداشت، باز هم قیمت ها افزایش یافت. صنم توضیح می دهد که به نظر او قیمت لوازم الکترونیکی صوتی و تصویری افزایش نیافته است اما تغییر محسوس در لوازم الکترونیکی آشپزخانه، محسوس است. یعنی اگر سال گذشته، می شد با ۱۰ میلیون تومان چند تکه کوچک لوازم

