



بازار رو به رشدی خواهد بود. «بلندپروانه‌ترین پروژه غفاریان مؤسسه لیمیتلس اسپیس است؛ یک مؤسسه غیرانتفاعی که به گفته او زمانی که در خانه بود در حال مدیتیشن و تفکر در مورد کیهان، به فکر ایجادش افتاد. او می‌گوید: «آنچه مرا به حرکت درمی‌آورد، معنویت و اعتماد به خدا است». مؤسسه‌ای مستقر در هیوستون که توسط کهنه‌سربازان ناسا رهبری می‌شود، با مدارس و دانشگاه‌ها همکاری می‌کند و تحقیقات در مورد فناوری‌هایی را به سرانجام می‌رساند که روزی می‌توانند سفرهای بین‌ستاره‌ای را امکان‌پذیر نمایند؛ آن‌هم با فضایی‌هایی با نیروی همجوشی (از نظر تئوری ممکن است، اما فعلاً به دور از واقعیت) که «به سمت کرم‌چاله‌ها و ریسمان‌های فضایی» پرتاب می‌شوند (ایده‌هایی که هنوز کاملاً مفهومی هستند).

تا این ایده‌ها جنبه واقعی به خود بگیرد احتمالاً دیگر غفاریان در قید حیات نخواهد بود اما او آینده‌ای نزدیک را متصور است که در آن انسان‌ها تمام‌وقت در ایستگاه فضایی و ماه زندگی کنند. گام بعدی در این چشم‌انداز آمادگی برای فتح ماه توسط اینچپوتو مشین است. ماموریت فضایی بعدی متعلق به اکسیوم اسپیس است که برای ماه‌های بعد برنامه‌ریزی شده است. انتظار می‌رود اولین بخش از ایستگاه فضایی جدید در سال ۲۰۲۶ به ایستگاه فضایی بین‌المللی متصل شود. اکسیوم اسپیس تنها شرکتی است که می‌تواند مازول‌های خود را به این ایستگاه متصل کند. تا سال ۲۰۲۱، که ایستگاه فضایی بین‌المللی بازنشسته می‌شود، تمام ساختارهای ایستگاه غفاریان نیز آماده به کار خواهند بود. او می‌گوید: «وقتی در مورد ۱۵، ۱۰ و ۲۰ سال آینده صحبت می‌کنید، امید من این است که مایک شهر فضایی داشته باشیم، مکانی که مردم واقعاً بتوانند به آنجا بروند و در آن زندگی کنند.» از نظر غفاریان، انگیزه ساخت ایستگاه فضایی و فرودگاه‌های قمری هرگز فقط ثروتمند شدن نبود، حتی اگر سرمایه‌گذاری‌های او به ثروتمند شدنش کمک کرده است. او می‌گوید: «امن نمی‌خواستم ثروتمندترین مرد گورستان باشم و نمی‌خواستم زندگی‌ام فقط به دنبال کسب درآمد بیشتر باشد. می‌خواستم زندگی‌ام بیشتر به ایجاد تغییر کمک کند، تغییر جهان به سمت بهتر شدن.»

به سمت‌شان سرازیر شود. «دکین اسلوس، مؤسس و سرمایه‌گذار شرکت جکسون مستقر در وایومینگ که هم در اکسیوم اسپیس و هم در کوانتوم اسپیس سرمایه‌گذاری کرده است، می‌گوید: «کام‌یکی از معدود افرادی است که توانایی دیدن آینده‌ای بزرگ، جسورانه و جاه‌طلبانه را دارد و می‌تواند افراد زیادی را به این چشم‌انداز امیدوار و باورمند کند». ابتدا برنامه‌ریزی شده بود که غفاریان در ماه نوامبر ۲۰۲۳ تبدیل شود به فردی که برای اولین بار بعد از سال ۱۹۷۲ دوباره ایالات متحده را به ماه بازمی‌گرداند. اما به دلیل برخی نقص‌های فنی این پرتاب به تعویق افتاد و البته در این میان غفاریان رقبایی هم دارد؛ از جمله شرکت استروپوتیک، که قصد دارد زودتر از غفاریان به این افتخار دست یابد. رقابت در سراسر جهان به شدت ادامه دارد: در صنعت هسته‌ای، TerraPower بیل گیتس، که در حال ساخت راکتور آزمایشی بزرگ‌تر از راکتور ایکس انرژي است، هم‌زمان با شرکت غفاریان در سال ۲۰۲۰ برنده قرارداد وزارت انرژی شد. در قلمرو ایستگاه‌های فضایی، اکسیوم اسپیس باید با بلوورجین و سیرا اسپیس بزور رقابت کند که توسط زوج میلیاردر ارن و فانت اوزمن تأسیس شده است؛ به علاوه غول‌های صنعت لاکهید مارتین و نورتراب گروما که با بوئیر اسپیس مستقر در دنور همکاری می‌کنند هم هستند که رقبای سرسختی برای اکسیوم اسپیس به حساب می‌آیند. استارت‌آپ‌های دیگری از جمله شرکت وست، متعلق به جدمک کالب، میلیاردر کریپتو هم رقیبی بزرگ است. در کنار استروپوتیک و بلوورجین، استارت‌آپ ژاپنی آی اسپیس در حال برنامه‌ریزی برای دومین ماموریت به ماه در سال ۲۰۲۴ است که اولین فرودگر آن در آوریل گذشته به دلیل نقص نرم‌افزاری به سطح ماه برخورد کرد. غفاریان می‌گوید، نگران نیست و آینده‌ای را متصور است که در آن کسبوکار کافی برای چندین راکتور هسته‌ای کوچک، ایستگاه‌های فضایی و شرکت‌هایی که محموله‌ها را به ماه می‌رسانند، وجود داشته باشد. او می‌گوید: «رقابت سالم است. شما را خلاق‌تر و نوآورتر می‌کند.» سرمایه‌گذاران او موافق هستند. کرت شرر از سی‌فایو کپیتال می‌گوید: «مامی خواهیم رقبای تشویق کنیم زیرا این،

غفاریان آینده‌ای نزدیک را متصور است که در آن انسان‌ها تمام‌وقت در ایستگاه فضایی و ماه زندگی کنند. گام بعدی در این چشم‌انداز آمادگی برای فتح ماه توسط اینچپوتو مشین است. او می‌گوید: «وقتی در مورد ۱۰، ۱۵ و ۲۰ سال آینده صحبت می‌کنید، امید من این است که ما یک شهر فضایی داشته باشیم، مکانی که مردم واقعاً بتوانند به آنجا بروند و در آن زندگی کنند.»

تأسیس کردند که به کسب‌وکارهای متعلق به اقلیت‌ها کمک می‌کند. اولین دفترشان در ریزر مین خانه غفاریان افتتاح شد. او می‌گوید: «ما تصمیم گرفتیم که شرکت خود را با همین سازوکار راه‌اندازی کنیم، یعنی تجارت پیمانکاری دولتی. من خانهای را رهن کردم و ۲۵۰ هزار دلار جمع کردم و به این شکل کارمان را شروع کردیم.» تا سال ۲۰۰۶، شرکت استینگر غفاریان با ۱۰۰ میلیون دلار قرارداد برای ارائه خدمات مهندسی و پشتیبانی ماموریت، بیستمین پیمانکار بزرگ ناسا شد. سه سال بعد، او سهام استینگر را خرید. کریس کولیتی، مؤسس و مدیرعامل شرکت تحقیقات بازار فضایی کولیتی اسپیس، می‌گوید: «او مهارت‌هایی برای قراردادهای دولتی دارد و از آنجایی که این بازار ذاتاً یک بازار دولتی است، این مهارت بسیار مهمی است که باید داشته باشید». مهارت دیگر او چیست؟ فوربز می‌نویسد توانایی او در ترغیب کهنه‌سربازان ناسا برای پیوستن به او در بخش خصوصی مهارتی است که غفاریان به خوبی از آن بهره می‌برد.

شرکت‌های غفاریان یا حداقل ۱۸ متخصص سابقه‌دار ناسا در حوزه راکت‌های فضایی قرارداد بسته که تجربه‌های فراوانی از یک سازمان دولتی به یک شرکت خصوصی به ارمان آورده‌اند اما او قدرت این را دارد که سرمایه‌گذاران را متقاعد کند که می‌توانند در یک بازار شلوغ موفق شوند. در سال ۲۰۱۳، او همکاری خود با استن آتموس، معاون سابق مرکز فضایی جانسون ناسا در هیوستون، که فرود آپولو روی ماه را هدایت کرد، برای راه‌اندازی اینچپوتو مشین آغاز کرد. سه سال بعد، او مایکل سافردینی را که به مدت یک دهه مدیریت برنامه ایستگاه فضایی بین‌المللی ناسا را برعهده داشت متقاعد کرد که در تأسیس شرکت اکسیوم اسپیس به او بپیوندد. سافردینی درباره تماس تلفنی خود با غفاریان بلافاصله پس از خروج از ناسا می‌گوید: «با او تماس گرفتم و گفتم کام، تنها کاری که بلدم این است که یک ایستگاه فضایی بسازم و راه‌اندازی کنم. او گفت «باشه، بگذار در مورد آن فکر کنیم». روز بعد تماس گرفت و گفت: «بیا باهم یک ایستگاه فضایی بسازیم.» کرت شرر، شریک مدیر شرکت سرمایه‌گذاری سی‌فایو کپیتال، مستقر در واشنگتن، که هم در اکسیوم اسپیس و هم در شرکت راکتور هسته‌ای انرژی ایکس غفاریان سرمایه‌گذاری کرده، می‌گوید: «این مهم‌ترین مؤلفه است و به وضوح یک مزیت رقابتی است.»

بازتاب

واکنش سازمان برنامه و بودجه به گزارش روزنامه هم‌میهن

مالیات بیشتر برای حمایت از تولید است

روابط عمومی سازمان برنامه و بودجه در واکنش به گزارشی با عنوان «بودجه مالیات‌محور» که در تاریخ ۱۴۰۲/۹/۲ در روزنامه هم‌میهن منتشر شد؛ پاسخی ارسال کرده که در ادامه می‌آید:

ضمن قدردانی از طرح دیدگاه‌های انتقادی آن رسانه درباره لایحه بودجه سال ۱۴۰۳، موارد ذیل را در پاسخ به ابهام‌ها و شبهات منتشرشده درباره موضوع درآمد‌های مالیاتی در لایحه بودجه سال ۱۴۰۳ کل کشور به آگاهی می‌رساند:

۱- جهت‌گیری کلی لایحه بودجه سال آینده، کاهش ناترازی‌هاست و دولت تلاش کرده در بودجه سال ۱۴۰۳، ناترازی‌ها را کاهش داده تا در این راستا ارقام واقعی با هدف ایجاد انضباط مالی و پرهیز از درآمدهای غیرواقعی درج شود. افزایش درآمدهای مالیاتی با دو رویکرد مهم عدالت‌محوری و حمایت از تولید دنبال شده است. این رویکرد آثار مثبتی بر رشد درآمدهای پایدار دولت داشته است. کاهش بار مالی تولید، ارتقای عدالت مالیاتی و بهبود توزیع درآمد از طریق وضع مالیات بر جمع درآمد، حرکت از سمت نظام مالیاتی ممیزمحور به سمت نظام مالیاتی هوشمند داده‌محور، کارآمدسازی مشوق‌های مالیاتی و همچنین ایجاد ارتباط میان نظام مالیاتی و نظام حمایت با استفاده از ظرفیت تبصره‌های بودجه سنواتی، از مهم‌ترین اهداف دولت در مسیر اصلاح نظام مالیاتی بوده است. در واقع در سال ۱۴۰۳ هیچ‌گونه تغییری در نرخ مالیات و افزایش پایه مالیاتی رخ نخواهد داد و علت عمده افزایش مقدار مالیات، افزایش سود شرکت‌ها، افزایش تعداد مودیان مالیاتی از طریق هوشمندسازی فرایندها، ساماندهی تدریجی معافیت‌های مالیاتی و کاهش فرار مالیاتی است.

۲- اجرای بخش قابل توجهی از سازوکارهای قانون پایانه‌های فروشگاهی و سامانه مودیان یعنی راه‌اندازی سامانه و اتصال پایانه‌های فروشگاهی به پرونده‌های مالیاتی، طی دو سال گذشته، نقش مهمی در ایجاد شفافیت در مبادلات اقتصادی و به تبع آن، اتکای بودجه به درآمدهای پایدار از جمله مالیاتی به جای استقراض، داشته و تمرکز بر خلأهای اخذ مالیات و به دام انداختن فراریان مالیاتی بوده است. مجموع این اقدامات و به‌ویژه ایجاد ارتباط میان تراکنش بانکی و فعالیت اقتصادی اشخاص همچون تفکیک حساب‌های تجاری از حساب‌های غیرتجاری و حرکت سازمان امور مالیاتی به سمت داده‌محوری و الکترونیکی کردن فرایندهای شناسایی و وصول مالیات، منجر به رشد درآمدهای مالیاتی شده است.

۳- براساس لایحه بودجه ۱۴۰۳ به‌منظور توزیع عادلانه ثروت و حمایت از خانواده‌ها، اشخاص حقیقی به ازای فرزند سوم و بیشتر مشمول ۱۵ درصد افزایش در تخفیف مالیاتی می‌شوند و درخصوص والدین دهه شصتی این تخفیف مالیاتی ۳۰ درصد است. در جهت حمایت از توسعه اقتصاد دیجیتال و تشویق کسب و کارهای اینترنتی به استفاده از پلتفرم‌های داخلی، درآمد کسب‌وکارهای اشخاص حقیقی استفاده‌کننده از پلتفرم‌های داخلی، مشمول نرخ صفر مالیاتی شده است. همچنین با تأکید بر اینکه تولیدکنندگان بخش مولد اقتصاد کشور هستند و می‌بایست مورد حمایت واقع شوند، مالیات بخش تولید از ۲۵ درصد به ۱۸ درصد کاهش پیدا کرده است.



آگهی ابلاغ اوراق مالیاتی

در اجرای ماده ۲۰۸ قانون مالیات‌های مستقیم مصوب اسفند ماه سال ۱۳۶۶ بدینوسیله برگ/برگهای تشخیص مالیات با مشخصات برکهای زیر به مودی/مودیان ذیربط ابلاغ می‌گردد تا ظرف سی روز از تاریخ درج این آگهی به اداره امور مالیاتی مربوطه مراجعه و نسبت به حل و فصل پرونده و تسویه حساب مالیاتی اقدام نمایند. در غیر این صورت طبق موازین قانونی عمل خواهد شد.

ردیف	شماره پرونده	نام مودی	شماره ملی شناسنامه / ثبت	شماره و تاریخ برگ تشخیص مالیات	عملکرد سال	منبع مالیاتی	درآمد یا مازد مشمول مالیات (به ریال)	اصل مالیات به ریال	شماره واحد مالیاتی	نشانی اداره امور مالیاتی
۱	۵۵۹۶	حمیدرضا کمالی	۲۱۴۱۸۷۶۸۴۲	۱۴۰۲/۰۹/۲۷ - ۵۲۶۶	متمم ۱۳۹۲	مشغل	۱۱۳/۷۹۱/۶۰۴	۲۱/۹۱۹/۴۵۰	۱۳۲۱۱	آمل-خیابان طالقانی-آباد ۳۳۳- اداره امور مالیاتی شهرستان آمل-طبقه دوم

سیدرحمان حسینی - رئیس امور حسابرسی مالیاتی شهرستان آمل

شناسه آگهی: ۱۶۳۷۱۳۱